

# BACK TO WORK

24

**Informazioni preliminari**

**AZIENDA B1**

**28 Settembre 2017 – h.17.00**

---

**Il Sole 24 Ore - Via Monte Rosa 91 - Milano**

L'azienda mira a creare un **servizio innovativo**, nei campi del wellness e del welfare, che permetta ai suoi clienti di incrementare il proprio benessere generale e ottenere performance migliori nel loro contesto di azione grazie ad un approccio multidisciplinare e strumenti che considerano l'individuo nella sua globalità.

La start up innovativa si concentra sulla **misurazione del livello di energia basale** dell'individuo e, attenendosi ad un metodo scientifico, studia un piano apposito per ottenere più energia, più efficienza e più salute.

Grazie al supporto di un **software brevettato** e avvalendosi della collaborazione di professionisti che si occupano di prevenzione e salute e di strutture adeguate, l'Azienda si concentra sulla persona contribuendo al benessere collettivo.

L'azienda ha iniziato ad operare nel 2015 aprendo un centro servizi in Italia ma presenta **ampi margini di miglioramento**, conscia del suo effettivo contributo a rendere le organizzazioni un posto migliore in cui lavorare.

L'obiettivo è riuscire ad aprire almeno **10 centri franchising entro il 2020** su tutto il territorio italiano, contando su una rete di professionisti e di strutture partner che entreranno in gioco al bisogno.

***“Ci impegniamo a fornire la migliore esperienza e una guida competente e affidabile al servizio di persone e aziende che vogliono migliorare la qualità della vita e l'efficienza generale”***

A causa dello stile di **vita stressante** della società moderna, sempre più persone rischiano di perdere l'energia basale, chiamata anche forza vitale; tutto questo condiziona inevitabilmente la salute e la qualità della vita.

L'azienda mira principalmente a **rifornire energia basale** a chi ne ha persa molta affinché le **performance** dell'individuo possano impattare anche sul suo risultato all'interno dell'ambito in cui opera (lavoro, scuola e sport).

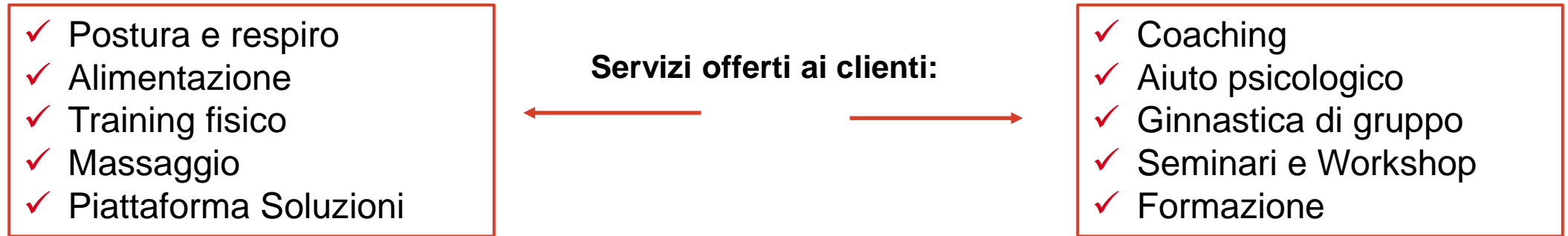
Tramite una valutazione del singolo, o del gruppo, si valuta correttamente il **livello di energia attuale** e si traggono le dovute considerazioni sul percorso di recupero che deve essere intrapreso.

Durante tutto l'iter di recupero, il **soggetto “scarico”** viene accompagnato da un coach che utilizzerà strumenti innovativi volti a fare il punto della situazione di partenza e a proporre soluzioni immediate al miglioramento generale.

- ✓ Dare visibilità ed importanza alla figura del **laureato in scienze motorie**, rendendola sempre più qualificata e un punto di riferimento per coloro che seguiranno i programmi forniti dall'Azienda.
- ✓ Creazione di un progetto di grande valore per le imprese, le società sportive professionistiche e le scuole grazie anche alla chiusura di contratti con **banche** e **fornitori di commodities** di grandi dimensioni.
- ✓ Tramite l'utilizzo dei social network, in particolare Facebook, l'Azienda ha la possibilità di ottenere sempre feedback efficaci e continui che sottolineano anche il **valore del servizio** e del suo format.



Rispetto ai competitor indiretti (centri fitness e altre start up operanti nello stesso business) l'Azienda fornirà un **servizio assai differente** che mira a creare un **benessere** non solo del singolo ma **di tutta l'organizzazione**, garantendo un risultato efficace e di lungo periodo.



Il servizio principale dell'azienda permette un **controllo in tempo reale** dello stato di benessere e salute di aziende, scuole e società sportive per creare azioni a favore di una **maggiore efficienza e salute**.

Ogni settimana ciascuno membro del team infatti effettuerà il **"test dell'energia"** tramite l'accesso alla sua area personale.

All'ingresso del luogo di lavoro, la scuola o il centro sportivo sono posizionati dei totem che riportano in tempo reale l'energia media del team.

Il team specializzato, dal gestionale dedicato, **individua i soggetti scarichi** e, attraverso un approccio multidisciplinare, agisce al fine di migliorare lo stato di benessere e di efficienza generale del singolo e del team.

Utilizzo di un Coach che segua e stimoli i pazienti durante tutto il loro percorso all'interno della struttura e verifichi il loro grado di raggiungimento degli obiettivi.



Utilizzo di un'App per monitorare i risultati dei singoli che permetta di verificare i cambiamenti nel tempo.



Un management team esperto e consapevole, sempre pronto a partecipare a corsi di aggiornamento e specializzazione per essere sempre pronto ad affrontare nuove situazioni e gestire al meglio il loro ruolo.



L'azienda ha un target di clientela che varia dai 20 ai 65 anni, garantendo un servizio di assistenza personalizzato e multicanale (diretto e tramite social network/telefono/mail).



Dal 2016 al 2017, i ricavi sono raddoppiati a fronte delle scelte strategiche messe in atto dall'Azienda; inoltre, la Società presenta un buon grado di elasticità operativa.



Unicità dell'idea:

- La singolarità del business model mostra ottimi potenziali di crescita e sviluppo nel settore.

Sviluppo di un'APP innovativa e di cui è proprietaria:

- L'Azienda vanta l'utilizzo di un'App user friendly e capace di trasmettere le informazioni sullo stato di benessere e salute in maniera chiara e immediata.

Competenze distintive dei membri del team:

- La gestione dei servizi all'interno del centro è affidata ad un team di esperti che si occuperà di garantire un elevato livello di qualità.

Disponibilità di un'ampia rete di contatti:

- Il networking permette di sviluppare e innovare il business grazie ai feedback continui che si ricevono dalla propria rete sociale.

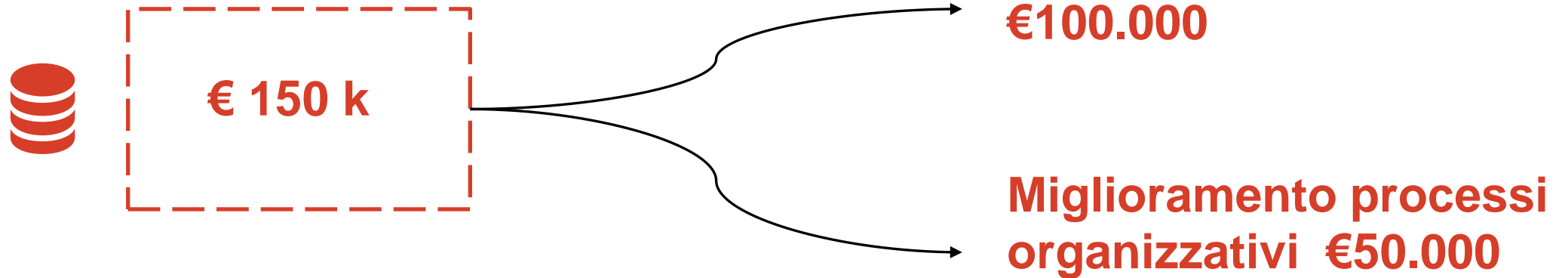
Il bisogno di cambiamento:

- percepito dalla comunità internazionale e la conseguente soluzione concreta nella forma e nella sostanza.

La posizione snella dell'amministratore:

- Può contare su una assoluta fiducia dei soci e dei collaboratori e al quale è stata lasciata la massima autonomia nel prendere decisioni.

**Il capitale sarà investito in:**



**Profilo manageriale richiesto:**

**Digital Marketing / Commerciale**