

Dimensione del mercato e prospettive

Il costo totale della demenza senile nei paesi del primo mondo vale circa l'1,3% del PIL e ne soffre circa il 15% degli anziani.

Molti anziani senza specifiche diagnosi necessitano di cure per poter rimanere indipendenti.

Market size in Italia: 31,5MLD.

Financial Highlights/ Projected KPIs

Fino a ora:

- 60.000 € mezzi propri;
- 105.000 € prestito bancario per il product development;

Break-even: July 2018;

Ricavi previsti:

- 286.000 € in 2017;
- 1.733.000 € in 2018
- 6.121.000 € in 2019
- 15.800.000 € in 2020

Previsioni EBITDA:

- 15% in 2019
- 39% in 2020

Round d'investimento

- Round Seed
- Needs 300 K

Utilizzo del capitale

- Produzione
- Marketing
- HR
- Capex

Investment Thesis

- Tecnologia brevettata che può contribuire a risolvere un enorme problema;
- Team estremamente coeso e determinato a raggiungere gli obiettivi aziendali
- Attualmente nel mercato non sono presenti prodotti simili o che sono in grado di risolvere in maniera efficace ed economicamente fattibile il bisogno coperto dall'azienda;
- La popolazione dei paesi sviluppati tende anno dopo anno ad invecchiare sempre di più;
- Importanti collaborazioni e partnership per la realizzazione delle componenti hardware e per lo sviluppo software nonché per i test clinici e per lo sviluppo del business.

Startup Overview

- Fondata nel Dicembre 2015 come "Startup Innovativa a Vocazione Sociale" (25%~27% deduzione fiscale per gli investitori);
- L'azienda fornisce una forma di assistenza attiva agli anziani ricordandogli di fare una serie di cose importanti nei momenti giusti;
- Il sistema monitora gli ambienti e le persone verificando che le attività quotidiane vengano svolte in maniera regolare;
- Inoltre esso è dotato di un sistema per la gestione delle emergenze attraverso il quale, nel caso si verificano stranezze nei parametri monitorati, varie attività vengono messe in atto (come ad esempio informare i familiari);
- La startup fornisce un sistema di assistenza automatica attraverso un aiuto vocale che suggerisce le attività da compiere nei momenti opportuni, il sistema è inoltre in grado di rivolgere domande al soggetto monitorato e ricevere risposte tramite un'interfaccia di semplice comprensione. La famiglia può monitorare le attività in remoto tramite smartphone, tablet e PC;
- Con il sistema di device della startup la persona anziana può incrementare il proprio livello di autonomia gravando di meno su altri membri della famiglia e allo stesso tempo i familiari possono tenere sotto controllo il parente amato senza violarne la privacy e venendo informato solo all'occorrenza di evenienze che richiedono la sua presenza;
- Il servizio è basato su un hardware dedicato e su un software integrato con le tecnologie comunemente utilizzate, la comunicazione tra le varie componenti è resa possibile grazie alla connessione ad internet e ad un sistema di analisi delle informazioni in cloud.

Revenue Model

- La startup ottiene flussi economici al momento dell'attivazione dell'utente che è soggetto al pagamento di un costo di attivazione e una tariffa mensile per i servizi offerti. I ricavi da tariffa mensile diventeranno col tempo via via prevalenti e verranno usati per finanziare l'ingresso del prodotto in altri mercati.