

BACK TO WORK



24

Informazioni preliminari Azienda 2

21 novembre 2017 – h.17.30

Il Sole 24 Ore - Via Monte Rosa 91 - Milano

La Società si propone come **prima azienda italiana di Dynamic Discounting**, una modalità innovativa di Supply Chain Finance che permette una **migliore gestione del capitale circolante** di PMI e aziende medio e grandi.

Tramite il supporto di un'innovativa piattaforma tecnologica ed una serie di servizi ad alto valore aggiunto la Società permette ad aziende clienti di proporre alle loro aziende fornitrici un **pagamento anticipato delle fatture in cambio di uno sconto** sul valore nominale delle stesse. gli sconti vengono calcolati in modo dinamico e proporzionale ai giorni di anticipo.

La Società ha sviluppato una piattaforma proprietaria e prevede la commercializzazione del prodotto ad aziende medio e grandi direttamente o tramite partner specializzati che lo offrono alla propria base clienti consolidata. Il **paniere di clienti** è già composto da diverse aziende, tra cui **corporate di rilievo internazionale**.

Il **mercato dei crediti commerciali** ha un **valore complessivo di €559 miliardi** ed è suddiviso in 74% di operazioni B2B, 8% di operazioni B2C, 11% di operazioni con la pubblica amministrazione e 7% di operazioni export.

Ad oggi le soluzioni adottate dal mercato sono:

- **10% Factoring** con €57 miliardi (di cui €2.8 miliardi di Reverse Factoring)
- **16% Anticipo fattura** con €87 miliardi
- **0,4% Soluzioni innovative** con < €3 miliardi

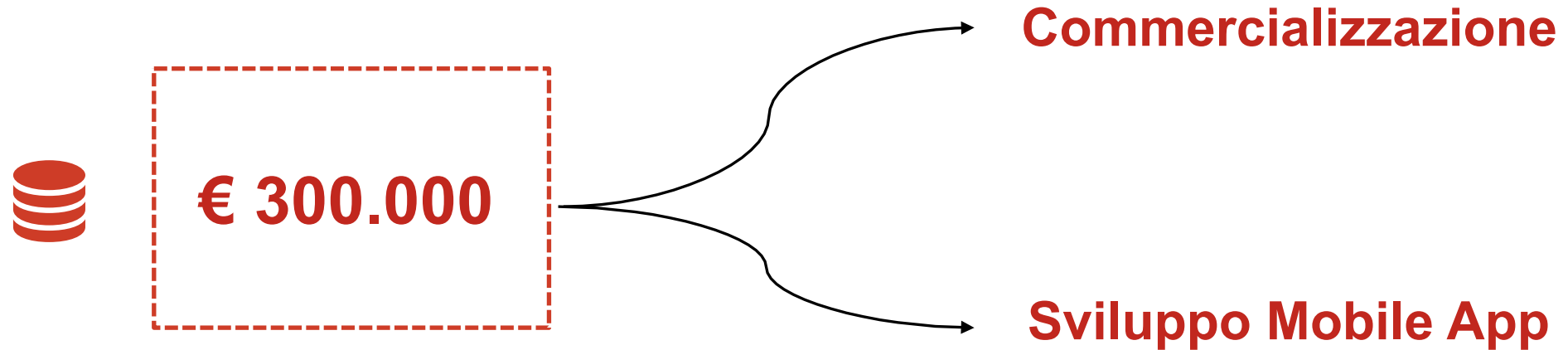
Il **mercato ad oggi non servito ed aggredibile** dall'azienda con il servizio di **Dynamic Discounting** si attesta ad un **valore di €412 miliardi** su un totale di €514 miliardi.

First Mover di mercato

Innovatività ed **unicità della tecnologia** sviluppata

Mercato aggredibile di **€ 412 miliardi**

Pipeline importante di clienti corporate



**Profilo ricercato
tra gli investitori:**

Esperienza e network attivo in banking,
finance o medie e grandi aziende.