

## **Antonio Chiarello**

Via Francesco Ferrucci, 6 - 20145 Milano

Cell. +39.335.1364790

Tel.+39.02.36536353

E-mail: [antonio.chiarello@gmail.com](mailto:antonio.chiarello@gmail.com)

<http://www.linkedin.com/in/chiarelloantonio>

*Senior Executive Manager con esperienza pluriennale, solide relazioni nel mondo Istituzionale e comprovate competenze nell'Asset Management e nel Private Banking maturate presso Società di Gestione internazionali ed italiane. Profonda conoscenza degli investimenti tradizionali ed alternativi (real estate ed hedge funds) e del settore del risparmio gestito sia da un punto di vista tecnico che normativo.*

*Manager orientato ai risultati e contraddistinto da spiccate doti di leadership, capacità relazionali e di gestione di team.*

### **Dati personali**

Luogo di nascita : Lecce

Data di nascita : 19 Aprile 1972

### **Esperienze di lavoro**

#### **MARZOTTO SIM, Milano**

Ott.14 – oggi : **Direttore Generale**

*Marzotto è una società di intermediazione mobiliare indipendente, focalizzata su tre aree di business: Asset Management, Wealth Management e Capital Markets. Il numero di investitori istituzionali, attualmente pari a 28, è in continua crescita. La tipologia di istituzioni varia da: istituti di credito, banche di credito cooperativo, assicurazioni, fondazioni, fondi pensione.*

*Gestione di tutti i dipartimenti della SIM, rapporti con i clienti Istituzionali, autorità di vigilanza e associazioni di categoria, definizione delle linee strategiche e di business.*

*Adeguamento della struttura agli standard e ai processi gestionali richiesti dal mercato e dalle Autorità competenti.*

#### **iStarter, Londra**

Dic.15 – oggi : **Socio – Membro del Consiglio di Amministrazione**

*iStarter è un acceleratore d'impresa italiano con base a Londra ed è uno dei top acceleratori Europei.*

*iStarter è stato fondato da 100 equity partners. I soci sono imprenditori e manager di alto livello nel panorama Europeo appassionati di innovazione che hanno investito nell'acceleratore.*

#### **ANTIRION SGR, Milano**

Apr.10 – Mag.15 : **Socio**

*Antirion è una SGR indipendente, focalizzata sulla istituzione e gestione di fondi immobiliari chiusi rivolti prevalentemente ad investitori istituzionali.*

Apr.10 – Nov.13: **Amministratore Delegato / Direttore Generale**

*Gestione del processo di autorizzazione in Banca d'Italia e di start up. Gestione e coordinamento di tutti i dipartimenti della SGR, rapporti con i clienti Istituzionali, autorità di vigilanza e associazioni di categoria, analisi del mercato e delle opportunità di investimento, definizione e lancio di nuovi prodotti.*

*Istituzione e lancio di un fondo immobiliare interamente sottoscritto da un investitore istituzionale per Eur 210 mio.*

Acquisto di due immobili, la nuova sede di Axa Assicurazioni a Milano (83 mio eur) e la sede di telecom Italia a Roma (106 mio eur)

### **UBS ALTERNATIVE INVESTMENTS (Italia) SGR, Milano**

Apr.06 –Mar.10: **Direttore Generale**

Gestione e coordinamento di tutti i dipartimenti della SGR, rapporti con clienti istituzionali, autorità di vigilanza e associazioni di categoria, definizione e lancio di nuovi prodotti e coordinamento con le altre strutture UBS in Italia, Svizzera, Stati Uniti, Gran Bretagna e Isole Cayman.

Istituzione e lancio di 8 fondi di hedge di diritto italiano con masse in gestione di circa 1,3 bn euro.

Oct. 04 - Apr.06: **Direttore Operativo**

Gestione del processo di autorizzazione in Banca d'Italia e di start up.

Gestione e coordinamento dell'Operations Department e di tutte le funzioni in outsourcing (Financial Control, Human Resources, IT, Marketing).

### **UBS GLOBAL ASSET MANAGEMENT, Milano**

Giu. 07– Mar.10: **Head of Institutional and Alternative Business**

Gestione delle attività di investimento e dei rapporti con clienti istituzionali, autorità di vigilanza e associazioni di categoria, definizione e lancio di nuovi prodotti.

Vinti cinque mandati di un Fondo Pensione (Passive Bond) e una Banca (Short Term, Bond, Balanced e Capital Protection) per circa 1 bn euro.

Mar. 06 -Giu.07: **Head of Product Development, Marketing and Alternative Business**

Cooperazione internazionale per la definizione e il lancio di nuovi prodotti. Gestione dei team di Marketing e Product Development.

Apr. 01 -Oct. 04: **Project & Client Relationship Manager**

- Sviluppo del Business Plan per il "Financial Advisors Network", start up avente come obiettivo la creazione di una rete di Promotori Finanziari
- Gestione di progetti complessi per clienti istituzionali.

### **CITIBANK INTERNATIONAL PLC, Milano**

Apr. 99 - Apr. 01 : **Project Manager**

Implementazione organizzativa del "Progetto Citigold", start up per la creazione di una Banca Retail e di una Rete di Promotori Finanziari

**Principali aree di attività:**

- Financial Control (Sviluppo del P&L per singolo promotore, modello di profittabilità, tools di recruitment)
- Marketing operativo & strategico (definizione gamma prodotti, strategie di marketing, co-branding)
- IT & Operations (sito internet, intranet, selezione outsourcer)
- Legal (Mandato di agenzia, bonus, minimi garantiti)

### **SWISS RE NEW MARKETS, Londra**

Nov. 98 - Apr. 99 : **Business Analyst**

Partecipazione ad un progetto mirante alla introduzione in Europa dei "weather derivatives", strumenti derivati avanzati legati agli eventi meteorologici

- Analisi del mercato statunitense

- *Analisi del mercato europeo e individuazione delle aziende potenziali clienti*

## **Istruzione**

- 1998 : **UNIVERSITÀ COMMERCIALE “LUIGI BOCCONI”, Milano**
- *Laurea in Economia Politica, Indirizzo Economia Monetaria e Finanziaria*
  - *Voto di laurea: 110/110 e lode*

## **Corsi di perfezionamento ed esami post-universitari**

- Ott. 10 - Apr. 11 : **SDA “BOCCONI”, MILANO**  
*Executive Program “FIRE - Finanza Immobiliare e Real Estate” – Corso serale*
- Ott. 02 - Apr. 03 : **SDA “BOCCONI”, MILANO**  
*Executive Program “Corporate Finance” - Corso serale*
- Maggio 2000 : *Superamento dell’esame per l’iscrizione all’Albo dei Promotori Finanziari*
- Aprile 2000 : *“Investor Objective Settings”: corso ed esame per il conseguimento del “Level 1 and Level 2 Certificate”, diploma USA sui prodotti di investimento*

## **Lingue straniere e conoscenze informatiche**

- INGLESE** : *Ottimo*
- COMPUTER** : *Competenze software ed hardware; ottima capacità di utilizzo PC in ambiente Windows e conoscenza professionale del pacchetto Office (Word, Excel, PowerPoint e Outlook) e Internet tools*